



**v a n d e s t a d t**  
**H O U T I M P O R T B V**

*Hout is de meest duurzame en milieuvriendelijkste grondstof van nu en van de toekomst! Hout leeft en heeft een zeer lage CO<sub>2</sub> footprint, meer dan ooit is hout het bouw materiaal van de toekomst. Ben jij de juiste persoon om ons te helpen deze boodschap door te geven aan onze (potentiële) klanten?*

### **Maak kennis met Van de Stadt Houtimport**

Van de Stadt is een toonaangevende houtimporteur met een rijke geschiedenis in de handel die terug gaat tot minimaal 1694. Wij zijn actief in de verwerking en verkoop van hardhout en hoogwaardig naaldhout. Van de Stadt onderscheidt zich door klantgerichte focus op kennis en kwaliteit. Onze klanten zijn timmerfabrieken, houtverwerkende industrie, grond-, weg- en waterbouw en de jachtbouw.

Wij zoeken een:

## **ACCOUNTMANAGER**

- Doelgroep: timmerfabriek en houtverwerkende industrie

- Standplaats: Zaandam

Je kracht is onze klanten helpen met je specialistische houtkennis, snelle reactie op vragen en begeleiding van de orders van begin tot eind. De verkoop beperkt zich niet alleen tot de houtsoorten uit voorraad, maar ook koop je in bij onze (buitenlandse) toeleveranciers. Er zijn kansen om je te ontwikkelen tot een echte houtspecialist.

*“Het dagelijks handelen met het product hout is elke dag anders. De vragen van de klant stellen mij telkens weer voor een mooie uitdaging. De waardering is groot. Alle aspecten van de handel komen dagelijks aan bod.”*

Niels Hallingse  
Vestigingsmanager

### **Bij wie ga je werken?**

Van de Stadt is een houthandel die zich al eeuwen specialiseert op het gebied van hardhout. Er wordt met én voor elkaar met veel plezier gewerkt. Je komt te werken bij een bedrijf met een informele werksfeer, waar je de kans krijgt je passie voor hout verder te ontwikkelen.

### **Beschik jij over?**

- MBO+ werk- en denkniveau,
- Affiniteit met hout (bij voorkeur met hardhout),
- Enige jaren (verkoop)ervaring met hout- en bouwmaterialen

## **Functieomschrijving**

Als accountmanager met kennis van hout ben jij hét aanspreekpunt voor onze klanten in de (houtverwerkende-) timmerindustrie. Je bent verantwoordelijk voor het realiseren van de omzetdoelstellingen. Het is een veelzijdige functie waarbij je relatiebeheer, acquisitie en het meedenken in commerciële oplossingen met elkaar combineert. Je bezoekt jouw klanten, je kent de markt en bent op de hoogte van ontwikkelingen op het gebied van hout. Met jouw kennis en commerciële instelling weet je de klanten voor je te winnen en de beste deals te sluiten.

## **Kernwoorden**

- Ondernemend
- Resultaatgericht
- Zelfstandig
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Goede beheersing van de Nederlandse taal, zowel mondeling als schriftelijk

## **Reageren**

Ben jij die ondernemende accountmanager die ervoor zorgt dat iedereen binnen Van de Stadt op zijn of haar gebied kan blijven ondernemen? Dan zijn wij geïnteresseerd in jou.

Stuur je motivatie en CV ter attentie van Niels Hallingse naar [niels@vandestadt.nl](mailto:niels@vandestadt.nl).

Je kunt hem ook bellen op 06 - 304 709 32 voor aanvullende informatie.

## **Van de Stadt Houtimport BV**

Rijshoutweg 31  
1505 HL Zaandam  
[info@vandestadt.nl](mailto:info@vandestadt.nl)